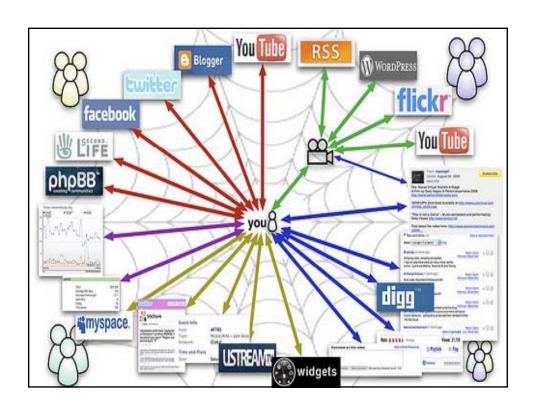
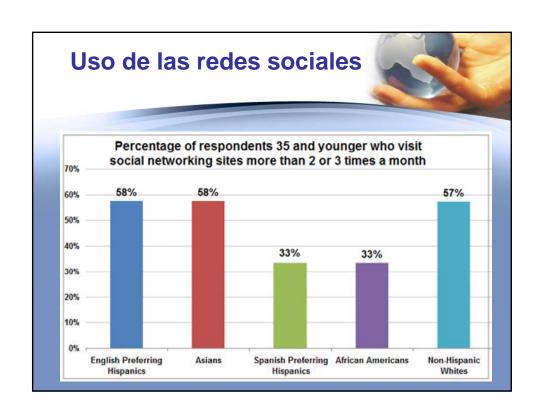
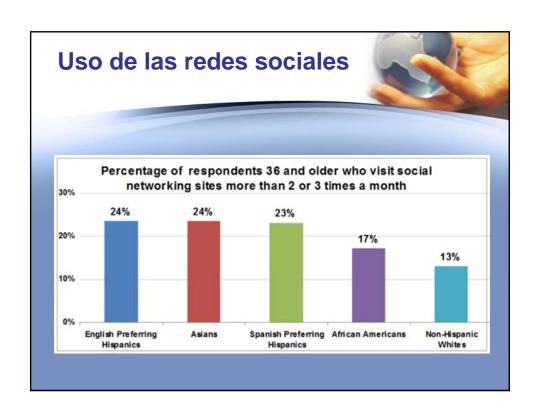


1. Introducción a las principales redes sociales actualmente: > Facebook > Twitter > Blogs 2. Qué son, para qué sirven, posibles usos para su negocio y como plataforma de mercadeo









¿Para qué sirven las redes sociales?



- Escuchar a los clientes
- Enterarse de sus necesidades, intereses y deseos
- Entablar conversaciones e interactuar con ellos
- Proveer apoyo, información, respuestas, ofertas
- Interesarlos en sus productos y/o servicios
- Crear grupos de interés común.





- Muy popular y de rápido crecimiento:
 - 400+ millones de usuarios activos.
 - Diciembre 2009 112 millones de visitantes
 - Promedio 55 min/día
- Usuarios pueden compartir fácilmente texto, fotos, video, audio
- Accesar por computadora, celular, otros aparatos electrónicos.
- Puede interactuar con otras plataformas sociales, como *Twitter*





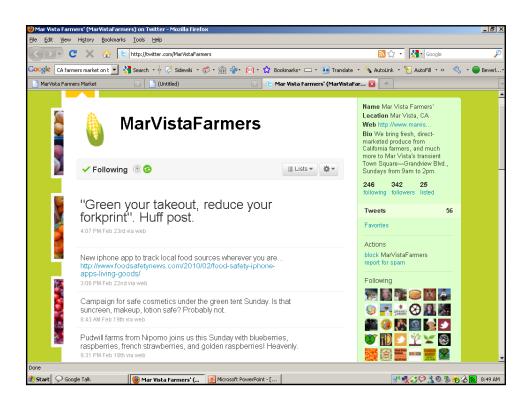










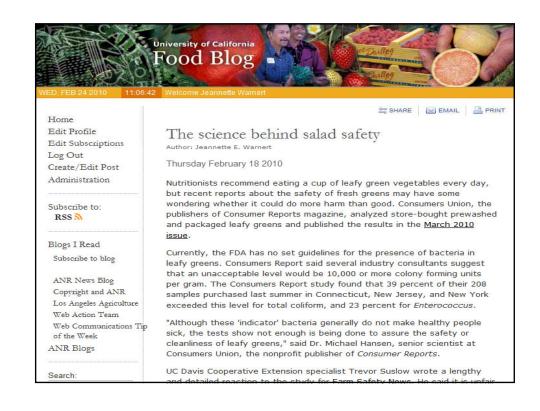




- Abrir su cuenta es gratis y muy sencillo
- Ir agregando personas Empiece siguiendo a otros y pida ser seguido
- Usar un lenguaje mesurado, profesional
- Evita dar información confidencial o personal
- Procurar dar información o ideas útiles (Dar "valor" a sus tweets)



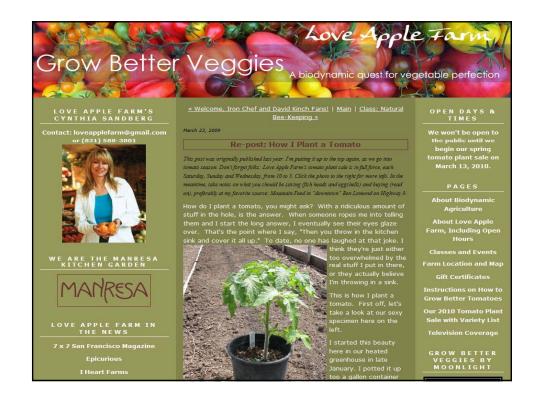












Mercadeo en redes sociales



No se trata de sólo vender sus productos/servicios... sino de involucrar a sus seguidores o fans...

Un sentido de compromiso

- Proporcionar una plataforma para dialogar honesta y abiertamente
- Éxito: mayor interacción con usuarios y posteos frecuentes.

Mercadeo en redes sociales



- Haga comentarios en redes sociales de otros
- Haga preguntas en su "muro" de Facebook
- Incluya enlaces o hilos de discusión
- Anuncie eventos y actividades
- Despierte interés, curiosidad
- Dé a conocer ofertas, promociones especiales

Mercadeo en redes sociales



- Enfóquese en los beneficios
- Comparta cosas nuevas, innovadoras, fuera de lo común
- Ofrezca descuentos y ahorros
- No incluya datos muy personal
- Comparta fotos y videos
- No se dedique a "vender" todo el tiempo

Cómo evaluar eficacia



Sus mensajes, posteos, tweets pueden llegar a muchos usuarios... sin necesidad de gastar mucho dinero

- Ofrezca ofertas especiales
- Use programas para recortar URL que proveen estadísticas de tráfico a su página
- Revise con regularidad las estadísticas de uso y de interacción que ofrece Facebook

¡Generar interés continuamente!

